

# ලිබියාවේ යුද්ධය හා යුරෝපීය සංගමයේ අර්බුදය

## The war in Libya and the crisis of the European Union

දෙවන කොටස

පීටර් ඡ්වාර්ස් විසින්

2011 මැයි 31

2011 පාස්කු නිවාඩුවේ දී සමාජවාදී සමානතා පක්ෂයේ ජර්මානු ශාඛාව පැවැත්වූ සම්මන්ත්‍රණයක දී හතරවන ජාත්‍යන්තරයේ ජාත්‍යන්තර කමිටුවේ ලේකම් පීටර් ඡ්වාර්ස් විසින් ඉදිරිපත් කරන ලද වාර්තාවක් පදනම් කරගෙන මතු දැක්වෙන ලිපි පෙල කොටස් තුනකින් පලකරනු ලබයි.

### යුරෝපීය සංගමයේ අර්බුදය

ජර්මනිය හා ප්‍රන්සය අතර විසංවාදයන් විදේශ ප්‍රතිපත්තිය පිලිබඳ කරුණුවලට පමනක් සීමා වී නැත. යුරෝව හා යුරෝපීය සංගමය ම අනතුරට ලක් කෙරෙන ආර්ථික හා මූල්‍යමය කාරණා මුල්කරගත් තියුණු ගැටුම් ද පවත්නේ ය.

යුරෝව හඳුන්වාදීමෙන් යුරෝපය තුළ අනර්ථ එකමුතුවක් ගොඩනැගෙනු ඇතැයි යන හෙල්මුට් කෝෆ්ල්, ජොෂ්කා ෆිෂර් හා තවත් අයගේ බලාපොරොත්තු ඉටු නො වී ය. ඒ වෙනුවට සිදුවූයේ ආර්ථික හා සමාජ විසංවාද උග්‍ර වීමයි. බොහෝ සංඛ්‍යාලේඛන මගින් පෙන්වුම් කරන්නේ, ජර්මනිය හා ප්‍රන්සය අතර වර්ධනය වන ගැටුම් හා යුරෝපීය සංගමයේ විභේදන කිසිසේත්ම අහම්බයන් නොවන බවයි.

යුරෝව හඳුන්වාදීමෙන් ජර්මානු ආර්ථිකය බොහෝ වාසි අත්කර ගත්තේය. 1990 ජර්මනිය එක්සත් කිරීමේ වසර හා 2008 අතර කාලය තුළ ජර්මානු අපනයන තුන් ගුණයකින් පමණ එනම්, යුරෝ බිලියන 348 සිට 984 දක්වා වර්ධනය විය. ආනයන ද සැලකිය යුතු තරමින් එනම්, යුරෝ බිලියන 293 සිට 806 දක්වා වර්ධනය විය.

විශේෂයෙන් වැදගත් වන්නේ විදේශ වෙළඳ අතිරික්තයේ වැඩිවීමයි. 1990 හා 2008 අතර එය තෙගුන විය. ජර්මනිය එක්සත් කිරීමේ මුල් වසරවල එය පහත

වැටුණි. එකල ජර්මානු ආර්ථිකය වැඩි අවධානයක් යොමු කලේ විදේශ වෙළඳමට වඩා දේශීය වෙළඳම කෙරෙහිය. එහෙත් 1990 ගත්වල විදේශ වෙළඳ අතිරික්තය දිගින් දිගටම වර්ධනය විය. විශාලතම පිම්ම ගත්තේ එය, සියයට 22න් ඉහළ ගිය 2000 හා 2005 අතර කාලයේය. 2007දී එය වටිනාකම අතින් වාර්තාගත යුරෝ බිලියන 200ක් විය.

මූලික වශයෙන් සාධක තුනක් ජර්මනියේ අපනයන හා විදේශ වෙළඳමේ අතිරික්තය ඉහළ යාමට දායක විය. යුරෝව හඳුන්වාදීම, යුරෝපීය සංගමය නැගෙනහිර යුරෝපය තුළට ප්‍රසාරනය වීම හා 2010 ප්‍රතිසංස්කරණ න්‍යාය පත්‍රය විසින් නිර්මාණය කළ අඩු වැටුප් ක්ෂේත්‍රයයි.

යුරෝව, යුරෝපය තුළ මිල උච්චාවචනයන්ගෙන් ජර්මනිය ආරක්ෂා කළ අතර, ජාත්‍යන්තරව එම මුදල සාපේක්ෂව පහත් අගයකින් පවත්වාගෙන යාමට උපකාරී විය. ඒ මගින් ජර්මනියේ නිර්යාත කර්මාන්තය යුරෝපය තුළත් ජාත්‍යන්තරවත් ශක්තිමත් කලේය.

2008දී ජර්මනියේ අපනයන වලින් සියයට 63ක් ඇදී ගියේ යුරෝපීය සංගමයේ රටවලටය. සියයට 43ක් යුරෝ කලාපයේ සාමාජික රටවලටය. අපනයන වටිනාකමින් තුනෙන් දෙකකට ගෙවනු ලැබුවේ යුරෝ මුදලින් ය. එබැවින් එයට මූල්‍ය උච්චාවචනයන්ට ඔරොත්තු දිය හැකිව තිබුණි.

එනමුත් යුරෝව ජර්මානු මුදල කෘතීමව පහත අගයකින් පවත්වා ගත්තේය. යුරෝපීය රටවල් සිය මුදල් ජාතික ව්‍යවහාර මුදල් ලෙස පවත්වා ගත්තේ නම්, එවිට ශ්‍රීසියේ ඩ්‍රැක්මා ඉතාලි ලීරා හා ප්‍රන්ස ෆ්‍රැන්ක් මුදල වැනි උද්ධමනකාරී මුදල් වලට සාපේක්ෂව ඩොයිෂ් මාර්ක් මුදල ද තියුණු ලෙස ඉහළ නැඟිය හැකිව තිබුණි. එය එක්සත් ජනපදයේ ඩොලරයට හා ජපාන යෙන් මුදලට සාපේක්ෂව ද ඉහළ අගයක් ගත හැකිව තිබුණි. යුරෝව හඳුන්වාදීම නිසා, කෙසේ වෙතත් මුදල් සම්බන්ධතා ස්ථාවරව පැවතුණි.

යුරෝව හඳුන්වාදීමෙන් පසුව දුබල යුරෝපීය රටවල නාමික වැටුප් ද භාන්ඩ හා සේවා මිල ගනන් ද ඉහළ නැගීදී ඒවා ජර්මනියේදී වැඩි නොවූ තරම්ය. ප්‍රධාන වශයෙන්ම මෙයට හේතු වූයේ දැවැන්ත පහත් වැටුප්

හා සැලකිය යුතු අඩු වැටුප් ක්ෂේත්‍රයක් නිර්මාණය කල වෘත්තීය සමිති වල ද සහාය ඇතිව ක්‍රියාවට නැගුණු රැකියා ආරක්ෂාවේ 2010 න්‍යාය පත්‍රයයි.

ඒ අනුව වසර 2000 හා 2010 කාලයේ, ජර්මනියේ ඒකක ශ්‍රම පිරිවැය ඉහල ගියේ අවශේෂ යුරෝපයට වඩා අඩුවෙන් ය. ජර්මනියේ එහි වැඩිවීම වාර්ෂිකව සියයට 0.7ක් වූ අතර යුරෝපීය සාමාන්‍යය සියයට 2.1 විය ශ්‍රීසියේදී එය සියයට 3ක් ද පෘතුගාලයේ 2.7ක් ද ස්පාඤ්ඤයේ 2.6ක් ද විය ප්‍රන්සයේ එය ජර්මනියට වඩා දෙගුණයකටත් වැඩි වේගයකින් එනම් සියයට 1.9ක වාර්ෂික අනුපාතයකින් ඉහල නැගුණි.

එහි ප්‍රතිපලය වූයේ යුරෝපයේ ආර්ථික අසමතුලිතතාවන් නාටකාකාර ලෙස ඉහල නැගීමයි. ජර්මනිය විදේශ වෙළඳමෙහි අතිරික්තයක් වාර්තා කරද්දී ප්‍රන්සයේ හා මහා බ්‍රිතාන්‍යයේ හිඟයන් වර්ධනය විය. එරට දේශීය අනුව 2008 ජර්මනියේ විදේශ වෙළඳ අතිරික්තය සියයට 7.1 විය. ප්‍රන්සය සියයට 3.5ක හිඟයක් ද මහා බ්‍රිතාන්‍යය 6.6 හා පෝලන්තය 6.8ක හිඟ ද වාර්තා කළේය.

යුරෝපීය සංගමය නැගෙනහිරට ප්‍රසාරනය වීමෙන් ද ජර්මනියට වාසි සැලසුණි. සම්ප්‍රදායික යුරෝපීය සංගමයේ රටවලට එය කල අපනයන වටිනාකම සැලකිය යුතු පරිදි පහත වැටෙද්දී, නව සාමාජික රටවල ජර්මානු අපනයන දෙගුණ විය. මෙම රටවල් ජර්මනිය සඳහා පුළුල් කල නිෂ්පාදන පේලි ක්‍රමයක් ද විය. විදේශ වෙළඳමේ සංඛ්‍යා ලේඛන වලට මෝටර් රථ හා යන්ත්‍රෝපකරන වැනි නිමාකල නිෂ්පාදිත අපනයන පමනක් නොව, ඊනියා “ආයතන අතර වෙළඳම” ද අන්තර්ගත විය නිෂ්පාදන ක්‍රියාවලියේ දී හාත්ව කිහිප වතාවක් දේශසීමා හරහා ගමන්කොට තිබුනේ නම්, මෙම “ගෝලීයකරන බලපෑම” සංඛ්‍යා දත්ත වල සටහන් වූ අතර කෘතීම ලෙස වටිනාකම් ප්‍රමිඛාලිය.

පසුගිය විසි වසර තුල, ජාත්‍යන්තර වෙළඳමේ කොන්දේසි යුරෝපයේදී පමනක් නොව, ගෝලීයව ද සැලකිය යුතු පරිදි මාරුවී ඇත. අපනයනයේ අර්ථයෙන් ජර්මනිය, එක්සත් ජනපදය පසුකර ගිය අතර ජපානය තියුනු ලෙස පසු පසට තල්ලු විය. කෙසේ වෙතත් ඉදිරියෙන්ම සිටින්නේ චීනය යි. එහි අපනයන 1990 දී ඩොලර් බිලියන 62 සිට 2008 වන විට ට්‍රිලියන 1.4ක් දක්වා විසි දෙගුණයකින් ඉහලට පිනුවේය.

ජාත්‍යන්තර ආර්ථික සම්බන්ධතාවන්ගේ තවත් වැදගත් උපමානයක් වන්නේ සෘජු විදේශ ආයෝජනය (එෆ්ඩීඅයි) ඕර්සීඩී (ආර්ථික සංවර්ධනය හා

සහයෝගිතාවය පිලිබඳ සංවිධානය) එය මෙසේ නිර්වචනය කර ඇත: “එෆ්ඩීඅයි නිර්වචනය කෙරෙන්නේ එක් ආර්ථිකයක වැසියෙක් දිගු කාලයක් පොලී ආදායම් ලැබීමේ අරමුණ සහිතව තවත් ආර්ථිකයක ව්‍යවසායක වැසියෙකු ලෙස කටයුතු කිරීමයි.”

වෙනත් වචන වලින් කිවහොත් එහි අරමුණ ප්‍රාග්ධන අපනයන යාන්ත්‍රණය හරහා විදේශ රටවල කම්කරුවන් සුරාකෑමයි. ලෙනින් ප්‍රාග්ධන අපනයනය අධිරාජ්‍යවාදයේ වැදගත් අංගයක් ලෙස ඒ වන විටත් හඳුනාගෙන තිබුණි. ඔහු මෙසේ ලිවීය: “නොබෙදුනු බරක් දරන ලද නිදහස් තරඟය පැවති අවධියේ පැරණි ධනවාදයට ආවේනික වූයේ හාත්ව නිර්යාතයයි. ඒකාධිකාරයන් පාලනය කරන ධනවාදයේ අති නූතන අවධියෙහි එයට ආවේනික වන්නේ ප්‍රාග්ධන අපනයනයයි.”

පසුගිය දශක දෙකක කාලය තුල, මෙම ක්ෂේත්‍රයේ ද සැලකිය යුතු වෙනස්කම් ඇතිව තිබේ. එහි ඉහල අපනයන අතිරික්තයේ පදනම මත ජර්මනිය වැදගත් ප්‍රාග්ධන අපනයන කරුවෙක් බවට පත්ව තිබේ. 1990 සිට විදේශ රටවල ජර්මානු ප්‍රාග්ධන ආයෝජන හය ගුණයකින් වැඩිවී ඇති අතර, ජර්මනිය තුල කෙරුනු විදේශ ප්‍රාග්ධන ආයෝජන සිව් ගුණයකින් වැඩිවී ඇත.

කෙසේ වෙතත් දේශීය ප්‍රතිශතයක් වශයෙන් මෙන්ම, සැබෑ සංඛ්‍යාවන්ට අනුව මහා බ්‍රිතාන්‍ය හා ප්‍රන්සය වැනි පැරණි යුරෝපීය යටත් විජිත බලවතුන් එෆ්ඩීඅයි ක්ෂේත්‍රයේ දී ජර්මනිය පරදවා ඉදිරියට යමින් සිටියි.

2008 වසරේදී මහා බ්‍රිතාන්‍යයේ විදේශ සෘජු ආයෝජන එහි දල දේශීය නිෂ්පාදිතයෙන් සියයට 57ක් විය. ප්‍රන්සය සියයට 50ක් හා ජර්මනිය සියයට හතලිහක් විය. සැබෑ සංඛ්‍යාවන්ට අනුව බ්‍රිතාන්‍ය එෆ්ඩීඅයි අගය යුරෝ ට්‍රිලියන 1.8ක් ද ප්‍රන්සයේ 1.3ක් හා ජර්මනියේ 1.2ක් විය. ප්‍රථම ස්ථානය හිමිකර ගත්තේ යුරෝ ට්‍රිලියන 3.5ක් වූ එක්සත් ජනපදයයි.

ජර්මානු එෆ්ඩීඅයි ප්‍රධාන වශයෙන්ම සංකේන්ද්‍රනය වූයේ යුරෝපය හා එක්සත් ජනපදය තුලය. 2004 වසරේදී සියයට 50ක් යුරෝපීය සංගමයේ පැරණි රාජ්‍යයන්හිත්, සියයට 30ක් එක්සත් ජනපදයේත් ආයෝජනය කෙරුණි. සියයට 6ක් පමණ නව යුරෝපීය සංගමයේ රටවල හා සියයට එකක් පමණක් චීනයේ ආයෝජනය කෙරුණි.

**මතු සම්බන්ධයි**